



Hotel Nadmorski**** w Gdyni, to lider rynku na rynku usług hotelarsko-gastronomicznych od 20 lat. Do naszego zespołu poszukujemy doświadczonej osoby gotowej profesjonalnie reprezentować Hotel w codziennych wyzwaniach. Obecnie poszukujemy osoby na stanowisko:

Sales Manager

Nr ref: 02/2023/S

Sales manager reprezentuje Hotel wobec kontrahentów i gości, kierując się w swoim działaniu nadrzędnymi wartościami takimi jak: wysoki standard obsługi oraz dbałość o spełnienie oczekiwań.

Podstawowe zadania to:

- zarządzanie zespołem w celu zapewnienia jakości obsługi zgodnej ze standardami hotelu,
- dobór, motywowanie i wsparcie osób w zespole,
- efektywna organizacja pracy zespołu,
- realizacja, prognozowanie oraz zarządzanie budżetem przychodów hotelu,
- analiza potrzeb klientów, doradztwo oraz formatowanie ofert dedykowanych,
- prowadzenie negocjacji i uzgodnień oraz tworzenie kalkulacji i umów,
- nawiązywanie kontaktów oraz budowanie relacji z kontrahentami i gośćmi,
- zarządzanie przepływem informacji pomiędzy działami operacyjnymi Hotelu,
- sprawowanie nadzoru nad realizacją wydarzeń,
- analiza rynku i konkurencji w zakresie potencjalnych szans rozwoju sprzedaży,
- pogłębianie wiedzy na temat segmentu biznesowego w Polsce.

Osoba zainteresowana powinna mieć stabilny i realny plan rozwoju własnej kariery zawodowej mocno związanej z szeroko rozumianą branżą usług hotelowych świadczonych w otoczeniu biznesowym.

Potencjalnego kandydata powinno charakteryzować:

- podejście biznesowe, zorientowane na wysoki standard współpracy zarówno z zespołem jak i Gośćmi i Klientem Hotelu,
- determinacja w realizacji założonych celów oraz postawionych zadań,
- empatia w budowaniu i utrzymaniu relacji z kontrahentami,
- efektywna i precyzyjna komunikacja oraz umiejętności sprzedażowe, negocjacyjne,
- umiejętność zarządzania ambitnym zespołem skierowanym na osiągnięcie sukcesów,
- bardzo dobra organizacja pracy własnej i zespołu,
- kreatywność i poszukiwanie nowych możliwości i rozwiązań,
- gotowość do podejmowania odpowiedzialnych wyzwań,
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego lub niemieckiego,
- doświadczenie we współpracy z klientami MICE, CORPO - mile widziane,
- wysoki poziom umiejętności obsługi programów pakietu MS Office,
- prawo jazdy kat. B lub realny plan ukończenia kursu.

Pracodawca oferuje:

- współpracę ze wsparciem doświadczonej kadry managerskiej,
- bardzo dobrą atmosferę pracy skoncentrowaną na realizacji zadań,
- stabilne zatrudnienie w profesjonalnym zespole,
- możliwości rozwoju personalnego i awansu zawodowego,
- samodzielność w działaniu ocenianą poprzez realizację zadań,
- możliwość korzystania z benefitów oraz udogodnień oferowanych przez Hotel (m.in. prywatne ubezpieczenie medyczne, karta Multisport, rabaty na usługi Hotelu).

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie swojego CV wraz z listem motywacyjnym, zaznaczonym w tytule nr referencyjnym:

02/2023/S oraz ze zgodą na przetwarzanie danych osobowych na adres: rekrutacja@nadmorski.pl

Informujemy, iż skontaktujemy się z wybranymi kandydatami.

Prosimy o dopisanie w CV następującej klauzuli:

Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w niniejszym dokumencie przez Hotel Nadmorski do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2018 r., poz. 1000) oraz zgodnie z 6 ust. 1 pkt a) Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO).

Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w niniejszym dokumencie przez Hotel Nadmorski także na potrzeby realizacji przyszłych procesów rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2018 r., poz. 1000) oraz zgodnie z 6 ust. 1 pkt a) Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO).