

Hotel Nadmorski**** w Gdyni, to lider rynku na rynku usług hotelarsko-gastronomicznych od 20 lat. Do naszego zespołu poszukujemy doświadczonej osoby gotowej profesjonalnie reprezentować Hotel w codziennych wyzwaniach. Obecnie poszukujemy osoby na stanowisko:

Sales Manager

Nr ref: 011/21/S

Sales manager reprezentuje Hotel wobec kontrahentów i gości, kierując się w swoim działaniu nadrzędnymi wartościami takimi jak: wysoki standard obsługi oraz dbałość o spełnienie oczekiwań.

Podstawowe zadania to:

- zarządzanie zespołem w celu zapewnienia jakości obsługi zgodnej ze standardami hotelu
- dobór, motywowanie i wsparcie osób w zespole
- efektywna organizacja pracy zespołu
- realizacja, prognozowanie oraz zarządzanie budżetem przychodów hotelu
- analiza potrzeb klientów, doradztwo oraz formatowanie ofert dedykowanych
- prowadzenie negocjacji i uzgodnień oraz tworzenie kalkulacji i umów
- nawiązywanie kontaktów oraz budowanie relacji z kontrahentami i gośćmi
- zarządzanie przepływem informacji pomiędzy działami operacyjnymi Hotelu
- sprawowanie nadzoru nad realizacją wydarzeń
- analiza rynku i konkurencji w zakresie potencjalnych szans rozwoju sprzedaży
- pogłębianie wiedzy na temat segmentu biznesowego w Polsce

Osoba zainteresowana powinna mieć stabilny i realny plan rozwoju własnej kariery zawodowej mocno związanej z szeroko rozumianą branżą usług hotelowych świadczonych w otoczeniu biznesowym.

Potencjalnego kandydata powinno charakteryzować:

- podejście biznesowe, zorientowane na wysoki standard współpracy zarówno z zespołem jak i Gośćmi i Klientem Hotelu
- determinacja w realizacji założonych celów oraz postawionych zadań
- empatia w budowaniu i utrzymaniu relacji z kontrahentami
- efektywna i precyzyjna komunikacja oraz umiejętności sprzedażowe, negocjacyjne
- umiejętność zarządzania ambitnym zespołem skierowanym na osiągnięcie sukcesów
- bardzo dobra organizacja pracy własnej i zespołu
- kreatywność i poszukiwanie nowych możliwości i rozwiązań
- gotowość do podejmowania odpowiedzialnych wyzwań
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego lub niemieckiego
- doświadczenie we współpracy z klientami MICE, CORPO - mile widziane
- wysoki poziom umiejętności obsługi programów pakietu MS Office
- prawo jazdy kat. B lub realny plan ukończenia kursu

Pracodawca oferuje:

- współpracę ze wsparciem doświadczonej kadry managerskiej
- bardzo dobrą atmosferę pracy skoncentrowaną na realizacji zadań
- stabilne zatrudnienie w profesjonalnym zespole
- możliwości rozwoju personalnego i awansu zawodowego
- samodzielność w działaniu ocenianą poprzez realizację zadań
- możliwość korzystania z benefitów oraz udogodnień oferowanych przez Hotel(m.in. prywatne ubezpieczenie medyczne, karta Multisport, rabaty na usługi Hotelu)

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie swojego CV wraz z listem motywacyjnym, zaznaczonym w tytule nr referencyjnym, oraz ze zgodą na przetwarzanie danych osobowych na adres: rekrutacja@nadmorski.pl
Informujemy, iż skontaktujemy się z wybranymi kandydatami.

Prosimy o dodanie klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w niniejszym dokumencie przez Hotel Nadmorski do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2018 r., poz. 1000) oraz zgodnie z 6 ust. 1 pkt a) Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO). "Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w niniejszym dokumencie przez Hotel Nadmorski także na potrzeby realizacji przyszłych procesów rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2018 r., poz. 1000) oraz zgodnie z 6 ust. 1 pkt a) Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO)."